



## Intensivseminar Fr 16.- Sa 17.10.2015 in Rosenheim: Aktiv und glücklich im Verkauf



Das Buch zum Seminar „Happy Sales – mit Positiver Psychologie und Zeitmanagement zum Erfolg im Verkauf“  
19,99€ zzgl. 3,50€ Versand

### Um was geht es?

Im täglichen Verkaufsleben glücklich sein. So simple und lapidar es klingt, so hart ist es doch manchmal zu bewerkstelligen. Wir bieten Ihnen die einmalige Gelegenheit ein Verkaufsseminar der anderen Art zu erleben. In schöner Umgebung mit gut dosierten Impulsen geht es ums Innehalten und ums Bewusst werden, worauf wir unsere verkäuferischen Aktivitäten ausrichten sollten und was unser persönliches Glück im Verkauf ausmacht.

### Freuen Sie sich auf diese Verkaufs- & Glücksimpulse:

- Einführung in die anerkannte positive Psychologie und ihre Bedeutung im Verkauf
- Warum verkaufen richtig glücklich macht und wie Sie dabei anhaltend motiviert bleiben.
- Warum Sie täglich so viel Zeit wie möglich für den aktiven Verkauf einsetzen sollten und wie das gelingen kann.
- Verkaufserfolg neu definiert – welche Stufen führen bei Ihnen zum Verkaufserfolg?
- Täglich Erfolge im Verkauf feiern und festhalten – Ihr Glücksjournal.
- Der Kunde als Partner – gelungene Beziehungen im Arbeitsleben.
- Verkaufen im Flow – mehr Energie und Erfolg für Ihren täglichen Verkauf.
- Bei Optimisten kauft man gerne – wie Sie lachend einfach leichter verkaufen und auch längere Durststrecken mit der richtigen Motivation überwinden.

### Ihr persönlicher und unternehmerischer Nutzen aus diesem Verkaufsseminar?

Tatsache ist, im täglichen Geschäft bleibt die Freude am Verkauf oft auf der Strecke. Die Ursachen dafür sind vielfältig – zu wenig Zeit, zu viel Aufgaben oder eine Kombination von beidem? Nicht immer stellt sich außerdem auf Anhieb der erwünschte Verkaufserfolg ein. Die Folge: sie verkaufen nur ungern oder zu wenig aktiv. Wir sagen Schluss damit! Mit diesem Seminar machen Sie einen entscheidenden Schritt Richtung Effektivität und Effizienz im Verkauf. Und noch wichtiger: das aktive Verkaufen wird Ihnen in Zukunft wieder richtig Spaß machen und Ihnen die Möglichkeiten schaffen, die Sie sich persönlich und unternehmerisch erträumen.

### Wer sollte das Intensiv-Verkaufsseminar für sich nutzen?

Alle Unternehmer und Selbständige, die selbst ihr bester Verkäufer sind oder es werden wollen.  
Alle Mitarbeiter im Verkauf, die sich neuen Schwung und Elan wünschen und noch mehr aktiv verkaufen wollen.



### **Förderliche Rahmenbedingungen:**

Eine Gruppengröße von 10 bis max. 12 Teilnehmern ermöglicht uns einen intensiven Austausch miteinander. Angeleitet und begleitet werden Sie von zwei praxiserprobten, einfühlsamen, fröhlichen Referentinnen mit unterschiedlichen Persönlichkeiten und Kompetenzen.



**GlückScout Eva-Imana Meier** ist Dipl. Betriebswirtin (FH), erfolgreiche Unternehmerin in der Versicherungsbranche und Expertin für positive Psychologie.

Ihre große Leidenschaft ist die Glücksforschung. Es gelingt ihr, die der Wissenschaft des 21. Jahrhunderts aktuell zur Verfügung stehenden Forschungsergebnisse unkompliziert und praxistauglich zu präsentieren, ohne dass sie dadurch an intellektueller Aussagekraft verlieren. Sie verbindet über 20 Jahre Management-, Coach- und Lebenserfahrung mit einer Vielzahl von psychologischen, künstlerischen und kaufmännischen Ausbildungen.

Weitere Informationen finden Sie auf: [www.gluecksscout.net](http://www.gluecksscout.net)



**Sandra Schubert, genannt die SCHUBS** ist in erster Linie leidenschaftliche Verkäuferin. Seit über 15 Jahren ist sie selbständig als Verkaufstrainerin, Vortragende und Coach. Sie zeichnet sich aus durch eine frische lebendige Art, ein strukturiertes Vorgehen und ein großes Gespür für Menschen. Seit 3 Jahren beschäftigt sie sich intensiv mit der positiven Psychologie und deren Bedeutung im Verkauf.

Sie ist zertifizierte Insights Discovery Trainerin und ein methodisch-didaktisches Multitalent.

Sandra Schubert gehört zu den gefragtesten Verkaufsexperten Deutschlands und ist seit 2005 als professionelles Mitglied der German Speakers Organisation anerkannt. Ihr Buch Happy Sales ist in 05/2015 im renommierten Wiley Verlag erschienen. Näheres unter [www.schubs.com](http://www.schubs.com).

### **Seminartermin/Investition:**

Fr 16. Okt 2015 09:30 -18:00 Uhr, Sa 17. Okt 2015 09:00 – 17:30 Uhr  
**weiterer Termine auf Anfrage**

**Seminarpreis 700€zzgl. MwSt und 100€Tagungspauschale** (für beide Tage, sollten Sie die MwSt nicht absetzen können bitte melden).

Enthalten sind die Trainingsimpulse, Seminarunterlagen und die lockere Atmosphäre. Kaffee, Tee, Wasser und kleine Snacks zur Kaffeepause, sowie das Mittagessen am Samstag ist inkludiert. Am Freitag machen wir eine Mittagspause mit einer Praxisaufgabe, eine Versorgung direkt um das Seminarhotel am Grünen Markt oder am Max-Josefs-Platz Rosenheim ist gut möglich. Gerne geben wir Ihnen Tipps für Übernachtungsmöglichkeiten!

### **Die Buchungsbedingungen und Fristen:**

Anmeldeschluss für Rosenheim ist der 01. Okt 2015. Anmeldungen bitte einfach per E-Mail an [kontakt@schubs.com](mailto:kontakt@schubs.com) unter Angabe von Vor- und Zuname, ggf. Firmenadresse, Kontaktdaten sowie Rechnungsadresse. Rechnungsstellung erfolgt nach Eingang der Anmeldung. Stornierungen sind bis zum 15. Sept unter Einbehalt von 50% der Seminargebühr möglich. Danach berechnen wir 100% der Seminargebühr. Gerne können Sie jederzeit einen Ersatzteilnehmer stellen.



**Unser Glücksversprechen:**

Wenn Sie Lust und Offenheit mitbringen verschaffen wir Ihnen an diesen zwei Tagen echte Glücksmomente im Verkauf die bleiben. Versprochen!

Anmeldung bitte per Fax an 08031-268689 oder per E-Mail [kontakt@schubs.com](mailto:kontakt@schubs.com).  
Gerne auch unter [www.schubs.com/aktuelles](http://www.schubs.com/aktuelles).

**Ja, ich nehme verbindlich am Seminar teil, und hier meine Daten:**

Rosenheim 16./17. Oktober 15

Ich bestelle das Buch Happy Sales

Firmenname:

Name, Vorname 1. Teilnehmer:

Name, Vorname 2. Teilnehmer:

Straße, Nr:

Plz, Ort:

Telefon:

Telefax:

E-Mail:

Unterschrift:

**Zur Rücksprache stehen wir Ihnen unter 08031/67228 gerne zur Verfügung.**

Teilnehmerstimme Seminar Nov 2014:

*„Das Seminar „Aktiv und Glücklich im Verkauf“ verbindet auf sehr gelungene Art und Weise die notwendige Theorie des Verkaufens mit praktischen und auflockernden Elementen zu den Themen Verkauf und positive Psychologie. Trotz des sehr umfangreichen Seminarinhalts lässt Frau Schubert durch Ihre pfiffige Vortragsweise keine Langeweile aufkommen, es gelingt ihr sehr gut auch einzeln auf die Seminarteilnehmer einzugehen. Für eine angenehme Ergänzung sorgt Frau Meier mit dem Thema positive Psychologie, welches sie den Teilnehmern auf sehr motivierende Art zu vermitteln weiß. Ein gelungenes Seminar um sich in seinen Verkaufstätigkeiten neu zu motivieren und zu strukturieren!“*

Sebastian Hetz, Connout Beratung und Entwicklung, Inzell  
<http://www.conout-outdoor.com/>

SCHUBS Vertriebskonzepte, Sandra Schubert  
Taxisstr. 10a – 83024 Rosenheim  
Tel. 08031-67228, Fax 08031-268689  
e-mail: [kontakt@schubs.com](mailto:kontakt@schubs.com), [www.schubs.com](http://www.schubs.com)

**SCHUBS<sup>®</sup>**  
VERTRIEBSKONZEPTE