



Die Regionalgruppe Stuttgart/Südwest lädt ein:

**Donnerstag, 8. Februar 2018**

- 1. Vortrag: „Worauf achten Traineragenturen und Trainer-Einkäufer bei ihrer Auswahl?“ von Claudia Haider**
- 2. Vortrag: „Transaktionsanalyse – eine Trainingsmethode mit Tradition und Tiefe“ von Anne Huschens**

**Beginn:** Eintreffen und Imbiss ab 18.30 Uhr, Vortrag ab 19.00 Uhr (Ende ca. 21.30 Uhr)  
**Eintritt:** GABAL-Mitglieder \* € 20.-, Gäste € 25.- \*und Mitglieder Freelancer, GfA.  
**Ort:** Hotel Sautter, Johannesstr. 28, 70176 Stuttgart, Tel.: 0711/61430

Bitte melden Sie sich bis spätestens 1. Februar 2018 an unter [info@cowimo.de](mailto:info@cowimo.de)

**Vortrag: „Worauf achten Traineragenturen und Trainer-Einkäufer bei ihrer**

**Auswahl? Trends, Themen, ToDo's"** Immer aus der Brille eines Trainer-Einkäufers gesehen geht es in diesem Vortrag um die richtige Positionierung als Trainer, um Marktrelevanz und um aktuelle Trainings-Themen. Mit vielen konkreten Tipps zeigt Claudia Haider Möglichkeiten auf, HR-Verantwortliche, Trainer-Einkäufer und Agenturen zu begeistern. Welche Stolpersteine gilt es zu vermeiden? Was kann ein Trainer tun, um den Einkäufern die Entscheidung zu erleichtern? Claudia Haider zeigt, wie der Markt tickt, welche Must-Haves und welche No-Go's es gibt und welche Wirkung die richtige Positionierung auf Einkäufer hat.

**Claudia Haider** ist Inhaberin der Trainer- und Referentenagentur experts4events sowie Leiterin des 2017 gegründeten "Clubs Professioneller Trainer". Die Diplom-Betriebswirtin war bei der birkenbihl-media GmbH Österreich rund um Vera F. Birkenbihl tätig und gründete 2005 mit ihrem Mann die German Speakers Association, die sie in 8 Jahren als Geschäftsführerin bis zur heutigen Größe aufbaute.



**Vortrag „Transaktionsanalyse – eine Trainingsmethode mit Tradition und Tiefe –**

**oder was Sie schon immer über die TA wissen wollten."** Die Transaktionsanalyse (TA) ist eine sozialpsychologische Theorie und Methode, welche Konzepte zur Verfügung stellt, mit denen Menschen sich selbst und andere reflektieren und verstehen können. Leitwert ist dabei die Autonomie in Verbundenheit mit anderen Menschen. Die TA gibt anschauliche Erklärungen und Beschreibungen wie Menschen sich verhalten, denken und fühlen und wie sie dazu kommen; wie Menschen miteinander kommunizieren und interagieren; wie Individuen, Teams, Organisationen und Systeme Probleme bewältigen und sich weiterentwickeln können. Im Vortrag zeigt Anne Huschens einen Blick auf die verschiedenen Landkarten der TA, um einen Eindruck vom Reichtum und Potenzial transaktionsanalytischer Konzepte zu vermitteln.

**Anne Huschens**, Lehrtrainerin und Lehrsupervisorin für Transaktionsanalyse (Bildung) ist tätig als Fachberaterin für Schulentwicklung, in der Weiterbildung, in Supervision und Coaching für Lehrkräfte und Schulleitungspersonen. Sie berät und begleitet Schulentwicklungs- und Teamentwicklungsprozesse und ist Leiterin einer Weiterbildungsgruppe für Transaktionsanalyse,



[www.gabal.de](http://www.gabal.de)